

Unser Kunde ist Direkt-Importeur von Agrar-, Forst- und Spezialreifen aus Asien und betreut ein Kundennetz von Großhändlern und Landtechnik-Produzenten in ganz Europa. Zur Verstärkung des Teams suchen wir für die Region **Deutschland Nord** Sie als

## **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)** **Agrar-, Forst & Spezialreifen**

Sie sind die erste Anlaufstelle für bestehende Kunden, akquirieren Neukunden und arbeiten sich in laufende Projekte ein. Zuständig für alle typischen Vertriebsaufgaben und die ganzheitliche Betreuung repräsentieren Sie die Marke unseres Kunden, stellen Produktneuheiten bei Fahrzeugherstellern (OEM) als auch bei Handelskunden vor und entwickeln optimale Vertriebslösungen. Ihre Erkenntnisse teilen Sie innerhalb der Organisation und arbeiten Hand in Hand mit dem Inside Sales Team, mit dem Sie sich die vertriebliche Arbeit effizient teilen.

### **Ihre Aufgaben**

- Neukundenakquise und den Aufbau von langfristigen Kundenbeziehungen
- Repräsentation und Etablierung der Marke in Ihrem Vertriebsgebiet bei OEM (Fahrzeugherstellern) & Handelskunden
- Umsatzverantwortung und entsprechende Umsatzplanung
- Pricing
- Auftragsabwicklung, Auslieferung und Aftersales

### **Ihr Profil**

- Abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Berufsausbildung
- Erste Erfahrung im Vertriebsaußendienst
- Versierte Vertriebspersönlichkeit mit hoher Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Hohe Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet
- Selbstständige und problemlösungsorientierte Arbeitsweise
- Sichere EDV-Kenntnisse (MS-Office)

### **Ihre Benefits**

- 30 Tage Urlaub
- Monatlicher Mitarbeitergutschein Belonio/Edenred
- Job-Rad Leasing
- Arbeitgeberzuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Hohes Maß an Eigenverantwortung
- Zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem modernen Arbeitsumfeld



### **Gieselmann Consulting**

Personalberatung  
Alexandra Gieselmann  
+49 162 - 434 62 78  
AG@gieselmann-consulting.de  
www.gieselmann-consulting.de