

**SIP**

# **„Wir möchten in Deutschland wachsen“**

Interview mit Andreas Riedler, Area Sales Manager bei SIP Deutschland



Andreas Riedler ist als Area Sales Manager Deutschland Süd für SIP tätig.

**Seit Herbst 2022 ist Andreas Riedler Area Sales Manager Deutschland Süd für den slowenischen Futterernte-Spezialisten SIP. Er ist damit der erste Mitarbeiter der neu gegründeten SIP Deutschland GmbH. Der studierte Agrarwissenschaftler ist mit der Landwirtschaft aufgewachsen und bringt eine mehrjährige Erfahrung als Produkt Manager bei einem deutschen Traktorenhersteller mit. Bei SIP verantwortet er nun als Werksbeauftragter den Vertrieb in Süddeutschland und das Marketing deutschlandweit.**

**Sie sind seit dem Herbst für SIP tätig – welche Aufgaben stehen für Sie an?**

Andreas Riedler: Zum einen unterstütze ich die bestehenden SIP-Händler, beispielsweise im Bereich der Vertriebsplanung, zum anderen möchten wir in Deutschland wachsen und die Präsenz und die Bekanntheit der Marke SIP im deutschen Markt erhöhen. Dafür spielt der Ausbau des Händlernetzes eine wichtige Rolle. Im Fokus stehen hier die starken Grünlandregionen. Zudem übernehme ich in meiner neuen Funktion auch das Marketing für den deutschen Markt, hier spielt die Präsenz auf Messen und regionalen Ausstellungen eine wichtige Rolle.

**Wofür steht SIP?**

Andreas Riedler: SIP hat eine klare Spezialisierung auf die Futterernte-Technik und verfügt über jahrzehntelange Erfahrung in diesem Bereich. Auf dieser Basis findet bei SIP eine ständige technische Weiterentwicklung statt, die den Landwirten und Lohnunternehmern einen hohen Nutzen erbringt, beispielsweise in Form von ausgezeichneter Futterqualität und hoher Flächenleistung.

SIP punktet zudem mit einer hohen Fertigungstiefe – im Werk im slowenischen Šempeter werden nur wenige Zulieferteile verbaut. Somit ist ein hoher Qualitätsstandard garantiert und für die Kunden entstehen weniger lange Wartezeiten, da es kaum Probleme mit Lieferketten gibt.

**Welche Neuheiten können Sie aktuell präsentieren?**

Andreas Riedler: Wir haben im November auf der SIMA in Paris unseren neuen Pick-Up- Schwader AIR 900 T präsentiert. Mit einer Arbeitsbreite von bis zu neun Metern und einer Leistung von 15 ha/h eignet sich diese starke Maschine besonders für Lohnunternehmer und große landwirtschaftliche Betriebe.

Außerdem haben wir bei den Kreiselschwadern mit dem Seitenschwader STAR 860/26 T und dem Mittelschwader STAR 930/28 T zwei komplett neue Maschinen auf den Markt gebracht. Beide haben ihren Fokus auf maximaler Futterqualität, Schlagkraft und Bedienkomfort. Sie ergänzen das jeweilige Produktportfolio der Seiten- und Mittelschwader nach oben hin und stellen die neuen Topmodelle dar.