

Landmaschinen-Vertrieb

Mit mobilen Applikationen die Krise meistern

Mit dem tecManager von farmpartner-tec agil und handlungsfähig im Maschinenhandel bleiben

[← Hauptmenü](#) **Status**

VERKAUFSBESTAND

Neue



Gebrauchte



Demo



Gesamt



MIETBESTAND

Mietmaschinen



Der Bildschirm zeigt die Gebrauchtmaschinenübersicht des tecManagers.

Wie in vielen Bereichen herrscht derzeit auch im Maschinenhandel Ausnahmezustand. Viele Maschinen-Verkäufer sitzen im Homeoffice und sehen sich mit den Besonderheiten der Arbeit aus dem heimischen Büro konfrontiert. Auch der fehlende Zugriff auf Daten und Informationen macht Verkäufern das Leben schwer. Damit die Arbeit weitergeht, empfiehlt die Firma farmpartner-tec ihren mobilen tecManager.

Verkäufer im Landmaschinenhandel haben mit der mobilen tecManager Verkaufssteuerung ihren gesamten Angebotskatalog/Maschinenbestand, den Fuhrpark der Kunden und optional sogar alle relevanten Kundeninformation stets dabei. Egal ob im heimischen Büro, auf dem Acker oder im Betrieb, mit dem PC oder einer Mobilgeräte-App greift man auch ohne aktive Internetverbindung auf die Daten/Bilder der Warenwirtschaft sowie die Online-Marktplätze zu und editiert oder erweitert diese. So bleibt gerade in der jetzigen Situation nichts auf Halde liegen, die Maschinenangebote in den Gebrauchtmaschinenbörsen sind so top aktuell und alle beteiligten Kollegen sind ebenso informiert.

„Ich nutze den tecManager inzwischen schon sehr lange. Aus meiner früheren Tätigkeit im Gebrauchtmaschinenhandel kannte ich farmpartner-tec bereits und weiß, warum viele nennenswerte große und kleine Landmaschinenhändler auf die Lösung vertrauen“, berichtet Alex Mertens. Im Oktober 2019 startete er in Prenzlau unter dem Namen „AGRINuBa“ seinen Handel für gebrauchte Land- und Baumaschinen sowie Nutzfahrzeuge. „Ich muss immer und überall auf meine Daten zugreifen können. Das beginnt schon mit der Aufnahme und Inspektion einer Maschine beim Kunden. Das muss einfach und schnell gehen. Die Bewertung und anschließende Inserierung in den für mich wichtigen Internetbörsen ist zeitsparend automatisiert. Auch die Überwachung meiner Verkaufskanäle und die Auswertung meines Erfolgs kann ich mit dem tecManager ratz fatz erledigen.“ Mittlerweile ist das AGRINuBa-Team zu dritt. Mertens: „Ich weiß weiterhin jederzeit, was in meinem Unternehmen vor sich geht. So trotzte ich auch der Krise und sehe der gerade jetzt steigenden Bedeutung des inländischen Gebrauchtmaschinen-Handels positiv entgegen.“



Alex Mertens nutzt den mobilen tecManager zur Maschinenverwaltung seit mehreren Jahren.