## Kronos

# Egelseer jetzt deutscher Generalimporteur

Der Traktorenspezialist aus dem fränkischen Burgfarrnbach ist damit in ganz Deutschland zuständig für den Vertrieb der finnischen Forstmaschinen

© *Kronos*

Zum Forstprogramm von Kronos gehören u.a. Holzladekräne.

Kronos ist ein finnischer Forstmaschinenhersteller für das Profisegment. Die Marke bietet ein vielseitiges Produktprogramm für Rückeanhänger mit einer Nutzlast von 8 t bis 15 t sowie ein Kransortiment von Holzladekränen zwischen 6,5 m und 10 m Reichweite. Mit den umfangreichen Zubehören und Zusatzausrüstungen wie Greifer, Jake Bajonettkupplungen sowie Hydraulikanlagen und verschiedene Kransteuerungssysteme hat Kronos für Forstprofis das passende Equipment.

Jetzt hat Kronos den Vertrieb in Deutschland neu aufgestellt. Als langjähriger Kronos-Vertriebspartner ist die Egelseer Traktoren GmbH seit dem Dezember 2018 neuer Generalimporteur für Deutschland. Das Vertriebs- und Serviceunternehmen aus dem fränkischen Burgfarrnbach bei Fürth feierte 2018 das 100. Firmenjubiläum und hat somit umfangreiche Erfahrungen sowohl im Traktorenvertrieb als auch im Vertrieb von Forsttechnik. Das Unternehmen führt mit Valtra Traktoren und Kronos Forstaufbauten zwei exklusive finnische Marken, deren Produkte optimal aufeinander abgestimmt sind.

Thorsten Baude, Geschäftsführer der Egelseer Traktoren GmbH, sieht noch deutliches Entwicklungspotenzial für die Forstparte seines Unternehmens: „Als neuer Generalimporteur für Kronos Produkte haben wir jetzt den ersten Schritt für den Ausbau dieses Geschäftszweigs unternommen. Besonders in der Forstwirtschaft war in der jüngeren Vergangenheit der Trend zu technologisch fortschrittlichen, wirtschaftlichen und leistungsstarken Produkten deutlich zu spüren.“ Die Firma Egelseer will sich im nächsten Schritt mit weiteren Vertriebspartnern vernetzen, um die Kronos Produkte auch bundesweit vermarkten zu können und vor allem flächendeckend fachgerechten Service bieten zu können. „Wir freuen uns über neue Interessenten für den Kronos Vertrieb. Natürlich sind wir auch auf den kommenden Forstmessen und -veranstaltungen vor Ort, um ein engmaschiges Vertriebs- und Servicenetz für Kronos aufzubauen“, so Thorsten Baude.