

Argo

McCormick Competence Center Nord startet

Neues Vertriebskonzept im Norden mit Krull Landtechnik in Lorup als Zentrum



Dreizehn Händler sind am Vertriebskonzept der Argo GmbH beteiligt.

Mit einem neuen Vertriebs- und Servicekonzept stärkt McCormick seine Marktpresenz in Norddeutschland. Am Standort der Krull Landtechnik GmbH etabliert die für den Vertrieb von McCormick-Traktoren zuständige Argo GmbH im niedersächsischen Lorup das McCormick Competence Center Nord und bündelt darin die Vertriebs-, Service- und Ersatzteilkompetenz aller McCormick-Vertriebspartner in Norddeutschland. Lorup liegt im Dreieck zwischen Cloppenburg, Meppen und Papenburg.

„Das neue McCormick Competence Center Nord auf dem Betriebsgelände der Firma Krull ist der Anfang einer Neuausrichtung unserer Vertriebsstrukturen. Schritt für Schritt wollen wir in den kommenden Jahren in verschiedenen Regionen Deutschlands und Österreichs mehrere Traktoren-Kompetenzzentren errichten, welche die Leistungsfähigkeit unserer Vertriebspartner bündeln“, erklärt Günter Ordnung, Geschäftsführer der Argo GmbH.

Zum Start des neuen Projektes sind dem McCormick Competence Center Nord 13 McCormick-Partnerbetriebe zugeordnet. Dabei bleibt jeder der teilnehmenden Händler eigenständig. Der Betriebssitz der Krull Landtechnik in Lorup dient als zentraler Standort, an dem täglich – auch am Wochenende – das gesamte McCormick-Produktprogramm von 43 bis 310 PS für Kunden zur Ansicht bereitsteht.

Norbert Krull sieht in seiner Funktion als Geschäftsführer der Krull Landtechnik viele Vorteile im neuen Vertriebskonzept: „Beim McCormick Competence Center Nord steht der Mensch im Mittelpunkt – und damit meine ich nicht nur die Endkunden, sondern auch alle beteiligten Händlerkollegen. Im Partnerverbund sind wir jederzeit in der Lage, bei den Landwirten vor Ort den Service zu bieten, den die moderne Landwirtschaft heute erfordert. Selbst kleine, familiengeführte Händler haben durch die partnerschaftliche Zusammenarbeit, die sich im McCormick Competence Center widerspiegelt, die Möglichkeit, sich professionell unterstützen zu lassen.“

Dass die Etablierung einzelner Kompetenzzentren einen wichtigen Baustein für die gesteigerten Marktaktivitäten von McCormick in Deutschland darstellt, bestätigt der große Zuspruch aller beteiligten Vertriebspartner im Rahmen einer kleinen Informationsveranstaltung am ersten Mai-Wochenende. Unter Einhaltung gültiger Hygienevorschriften wurde das Vertriebskonzept auf dem neu gestalteten Betriebsgelände der Firma Krull, welches von nun an je eine Ausstellungshalle für Klein- und Großtraktoren beinhaltet, vorgestellt. Somit werden zukünftig sämtliche Vertriebsaktivitäten in Niedersachsen, Bremen und dem nördlichen Nordrhein-Westfalen über das McCormick Competence Center Nord abgewickelt.

■ McCormick Competence Center Nord – Die teilnehmenden Händler in Norddeutschland



- 1 Krull Landtechnik GmbH - McCormick
- 2 Herm. Leffers Land- und Gartentechnik
- 3 Grönniger Landmaschinen, 49733 Hage
- 4 Johann Ubben Land- und Gartentechnik
- 5 Wilhelm Bunjes Maschinentechnik GmbH
- 6 HSG Hydrauliksysteme GmbH, 49439
- 7 Stavermann GmbH, 49134 Wallenhorst
- 8 Sudbrink GmbH, 27809 Lemwerder-H
- 9 MST Maschinentechnik GmbH & Co.
- 10 Rugen Landtechnik GmbH & Co. KG,
- 11 Handelsmann Landtechnik, 27607 Ge
- 12 Pittschau Landmaschinen, 21770 Mi
- 13 Berendt Landtechnik, 27446 Selsinge