

Agrointelli

Erster deutscher Vertriebspartner für Robotti

Agrointelli und geo-konzept schließen eine strategische Partnerschaft



© Agrointelli

Der Robotti ist das erste Produkt des dänischen Unternehmens Agrointelli.



Lars Torbensen (li.), CEO von Agointelli, und Thomas Muhr, CEO von geo-konzept, geben ihre zukünftige Zusammenarbeit bekannt.

Agrointelli und geo-konzept geben ihre Partnerschaft bekannt, die die Zugänglichkeit der Robotertechnologie in Deutschland erweitern soll. Somit steht ab sofort der Feldroboter Robotti den deutschen Kunden mit vollem Support und Service zur Verfügung. Um die Möglichkeiten der Maschine in Landwirtschaft, Forschung und Gartenbau aufzuzeigen, wird bei geo-konzept ein Demo-Gerät zur Verfügung gestellt. Der offizielle Vertriebsvertrag wurde in der geo-konzept-Zentrale im bayerischen Adelschlag von den Firmenchefs Lars Torbensen und Thomas Muhr feierlich unterzeichnet.

geo-konzept gehört zu den Marktführern in der Präzisionslandwirtschaft. Dabei liegt der Schwerpunkt auf GPS-basierten Lenksystemen, RTK-Korrektursignal und Sensorik. Die Firma bietet Lösungen wie Parallelführung, Lenkunterstützung, laserbasierte 2D- und 3D-Vermessungssysteme, mobile GIS-Lösungen und mehr.

„geo-konzept ist seit fast 30 Jahren der vertrauensvolle Partner im DACH-Raum, wenn es um Precision Farming Technologie geht. Als Unternehmen mit großem Know-how in der Technologie, dem dazugehörigen Außendienst und den täglichen Herausforderungen unserer Kunden sind wir von der Zusammenarbeit mit Agrointelli begeistert“, sagt Thomas Muhr, CEO von geo-konzept.

Im Jahr 2021 erweiterte das dänische Unternehmen Agrointelli seine Aktivitäten in Deutschland mit der Einrichtung eines Büro- und Vorführfeldes im Südwesten des Landes in Baden-Württemberg. „Unsere Filiale ist strategisch positioniert, was es viel einfacher macht, die Vertriebspartner und Aktivitäten von Robotti in ganz Europa zu unterstützen“, so Anna Sprinzi, Vertriebsmitarbeiterin von Agrointelli in Deutschland. „Nun einen deutschen Vertriebspartner zu haben, stärkt die Erreichbarkeit und Glaubwürdigkeit von Robotti gegenüber den Kunden.“